

Desafíos para la recuperación



1. Modelo de negocio

2. Beneficios y ventajas estratégicas

3. Norbrok21 en cifras

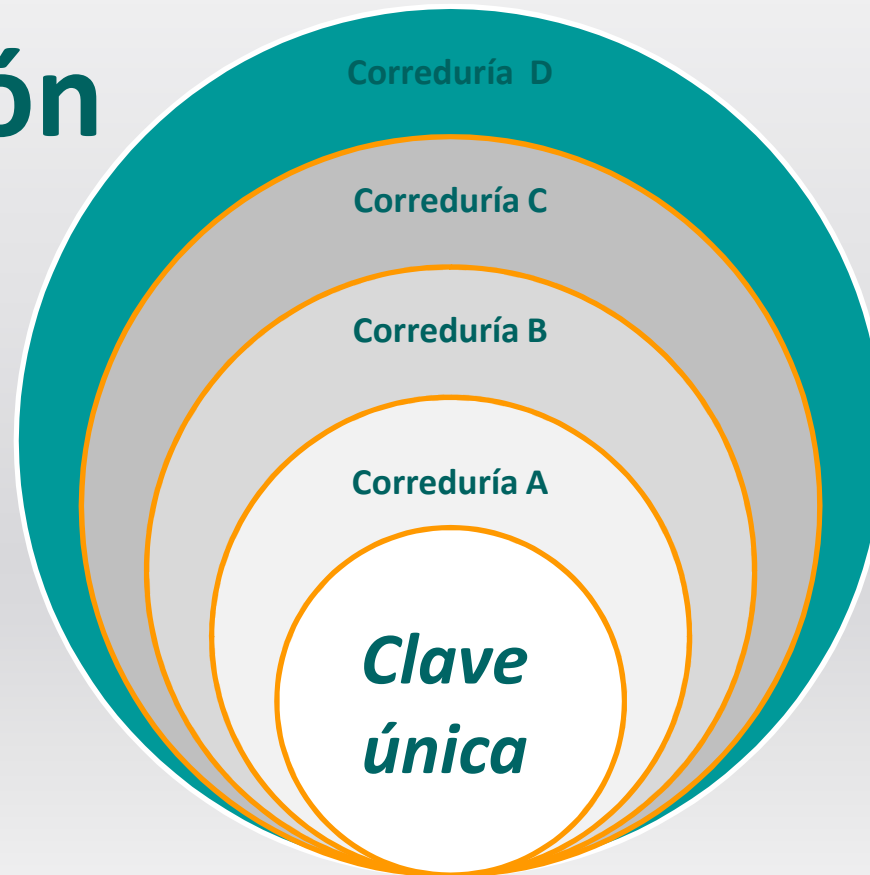
4. Desafíos y soluciones en el paradigma actual

Modelo de negocio

Norbrok21 surge hace **12 años** de la unión de 6
corredurías gallegas

Hoy alcanzamos **25 puntos de venta**

Concentración de carteras



Beneficios y ventajas estratégicas

Norbrok21 **Nos ponemos de tu lado**

correduría de seguros

- Reducción de costes
- Acceso a un software propio y de última generación
- Inversión en Marketing y gestión de marca
- Garantía de colocación de riesgos
- Negociación con las aseguradoras

Norbrok21 **Nos ponemos de tu lado**
correduría de seguros

***Unirse a un proyecto
consolidado y estable***

Norbrok21 Nos ponemos de tu lado
correduría de seguros

Evolución en cifras de Norbrok21

¿Cuál ha sido nuestra estrategia?

- Concentración e integración de carteras
- Inversión tecnológica
- Apuesta por el asesoramiento y la calidad del servicio
- Foco de atención muy centrado en el segmento particular y autónomo
- Política orientada a aumentar el ratio póliza/cliente
- Esmerada y acertada selección de compañías

Norbrok**21** Nos ponemos de tu lado

correduría de seguros

- **1ª** correduría gallega en volumen de negocio no participada por una entidad financiera*
- **25** oficinas al público y en expansión
- Más de **100** profesionales asesorando a nuestros clientes
- Más de **30.000** clientes confían en nuestra organización

*Fuente : Ardan Galicia

Evolución 2008-2012

**Negocio
Intermediado**

14,013 M €

21,069 M €

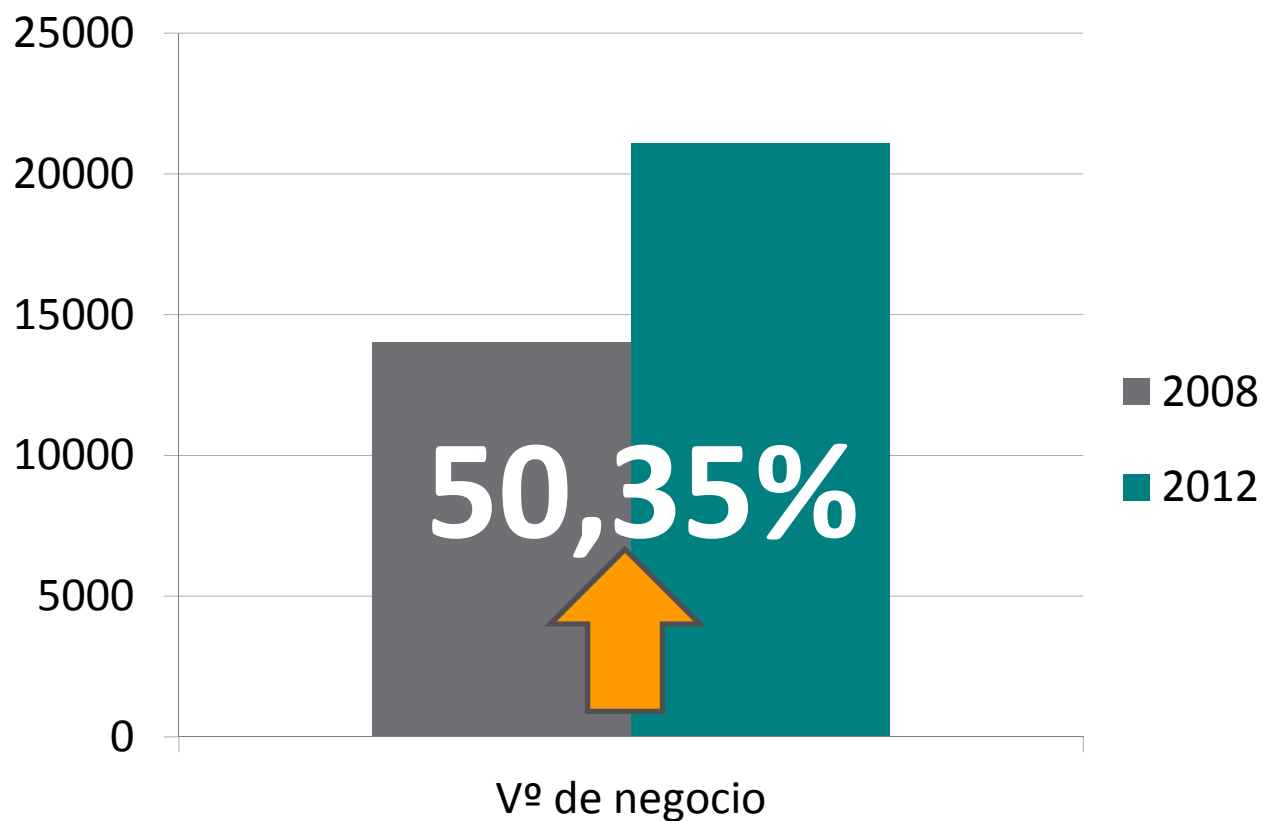
**Cifra de
Negocio**

2,603 M €

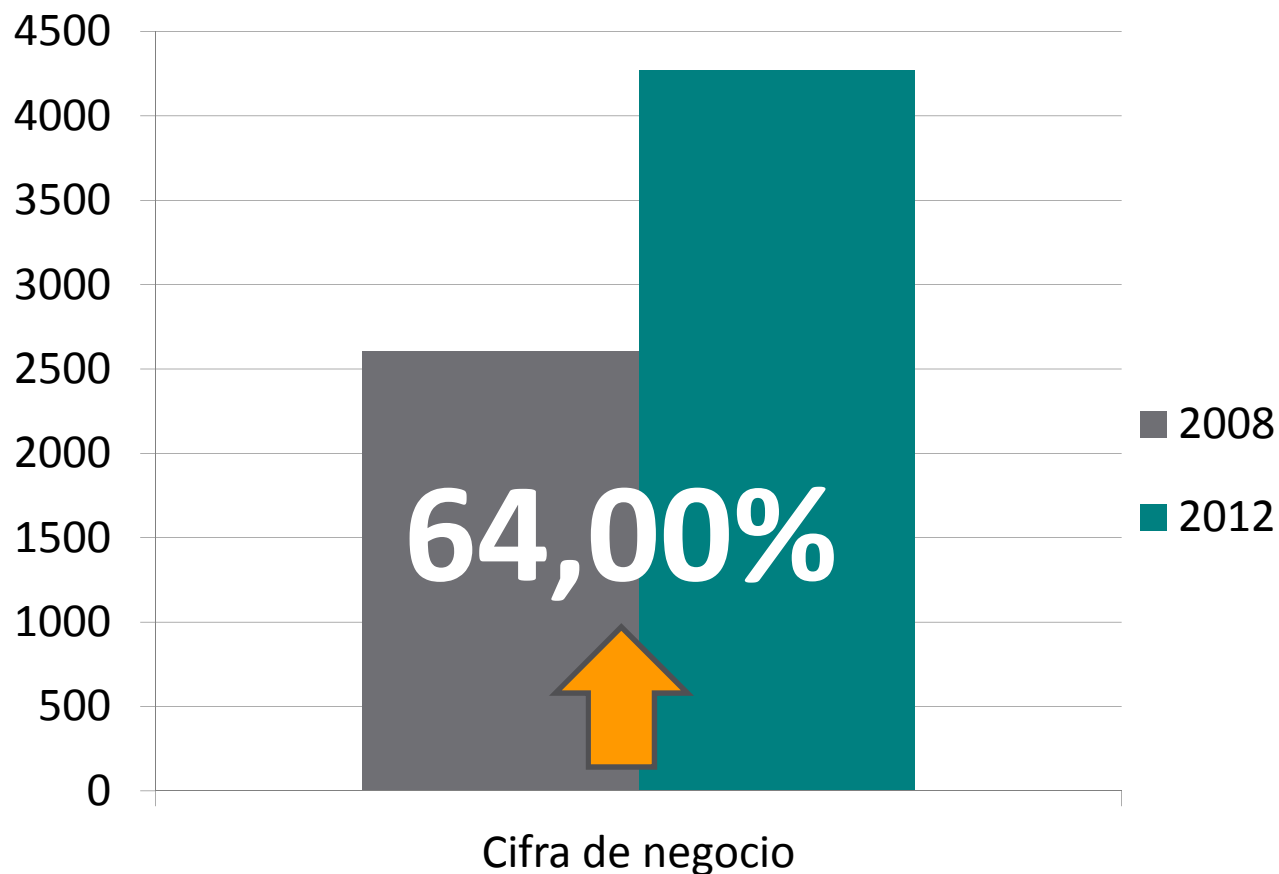
4,269 M €

Fuente: Norbrok21

Volumen de Negocio Intermediado



Cifra de Negocio



Desafíos y soluciones en el paradigma actual

Desafíos en el paradigma de crisis económica

- Falta de crecimiento en la economía
- Amplitud de oferta y de canales de distribución
- Comoditización en la oferta, infravalorando el asesoramiento
- Cambios en las costumbre de compra de los clientes y en el acceso a la información
- Incertidumbre en la normativa regulatoria

Norbrok21 **Nos ponemos de tu lado**
correduría de seguros

¿Cómo afrontar los desafíos?

***Centrándonos en lo que
depende de nosotros***

¿Cómo afrontar los desafíos?

- No perder nunca la esencia de lo que somos: asesores de seguros independientes
- Trabajar en la rentabilidad de nuestros negocios
- Seguir aumentando nuestro ratio póliza/cliente
- Potenciar nuestra marca: **Norbrok21**
- Innovar en procesos para adaptarnos al cliente
- Seguir con el proceso de concentración de carteras

Norbrok21 **Nos ponemos de tu lado**
correduría de seguros

Sumar para **M**ultiplicar

Gracias